



Firma Rapidrop jest brytyjskim producentem i dystrybutorem urządzeń do instalacji przeciwpożarowych na rynki całego świata. Ze względu na dynamiczny rozwój rynku Polskiego i w celu wzmocnienia naszego zespołu poszukujemy osoby komunikatywnej na stanowisko:

Internal Sales Executive / Area Sales Executive

Miejsce pracy: Polska

To idealna rola dla osoby ambitnej, która chciałaby pracować w międzynarodowej firmie w sprzedaży B2B. Stanowisko to oferuje duży potencjał rozwoju osobistego dla odnoszącego sukcesy kandydata.

Główne zadania:

- Budowanie długoterminowej relacji z klientami w Polsce
- Przygotowanie ofert handlowych i ich monitorowanie
- Nawiązywanie kontaktów z potencjalnymi klientami i pozyskiwanie nowych
- Utrzymywanie i wzrost sprzedaży produktów firmy
- Doradztwo techniczne oraz dobór urządzeń według specyfikacji klienta
- Codzienna współpraca z działem obsługi klienta w UK i innymi działami w firmie (Zakupy, Produkcja, Inżynieria, Jakość, Księgowość, Magazyn)
- Nadzorowanie logistyki zamówień i obsługa posprzedażowa
- Monitorowanie rynku i działań konkurencji
- Aktualizacja bazy klientów i innych kontaktów na rynku Polskim
- Realizacja wyznaczonych planów sprzedażowych
- Sporządzanie raportów handlowych i opracowywanie raportów z wykonywanych działań

Wymagania:

- Doświadczenie w branży instalacyjnej (2-3 lata), preferowane instalacje tryskaczowe
- Doświadczenie w sprzedaży z nastawieniem na osiąganie celów mile widziane
- Język angielski na poziomie komunikatywnym (j. rosyjski będzie dodatkowym atutem)
- Dbłość o szczegóły i umiejętności organizacyjne
- Zaangażowanie i niezawodność
- Umiejętność pracy w zespole
- Znajomość programów pakietu MS Office (szczególnie Word i Excel)
- Otwartość na podróże służbowe
- Prawo jazdy kat. B

Oferujemy:

- Stabilne zatrudnienie w firmie z ugruntowaną pozycją jednego z liderów branży ppoż.
- Atrakcyjne wynagrodzenie podstawowe + system premiowy
- Bezpośredni udział w rozwoju działalności firmy na rynku Polskim
- Współpracę z profesjonalnym, międzynarodowym zespołem
- Szkolenia (produktowe, językowe, techniczne, sprzedażowe itp.)
- Narzędzia niezbędne do efektywnej pracy (telefon, laptop), z czasem auto służbowe

Zainteresowane osoby proszone są o przesłanie swojego CV w języku polskim i angielskim na adres mailowy: karina.dunicz@rapidrop.com